



GENERACIÓN DE ENERGÍA

Ahorros en servicios cuando Garratt-Callahan establece una solución que funciona mejor con menos, en una planta de energía

Problema

En una central eléctrica en el Medio Oeste coincidieron muchos productos y pocos servicios hasta crear problemas resistentes en el tratamiento de agua. El personal de mantenimiento agregó seis diversos productos al agua del sistema de caldera –usaban productos químicos para contrarestar otros productos químicos– y el suministrador visitaba la central sólo cerca de tres veces al año. Mantener los productos químicos a niveles apropiados y constantemente era difícil y desperdiciaba mucho tiempo. No fue ninguna sorpresa que el programa no funcionara: los tubos de la caldera de la planta no estaban tan limpios como debieran haber estado.

Solución

El primer cambio que Garratt-Callahan puso en ejecución fue visitar la central eléctrica mensualmente. Pronto los ingenieros de Garratt-Callahan pudieron sustituir el programa de tratamiento de agua por uno más simple de cuatro productos, con los cuales el personal de mantenimiento pudiera mantener niveles apropiados. Una vez que el programa fue puesto a punto, los niveles de entrada de productos químicos nunca cambiaron, excepto algún trastorno en el sistema. La supervisión demostró que los tubos de la caldera se limpiaron rápidamente y una inspección anual reveló poco lodo en el recogedor.

Resultados

Con el programa de Garratt-Callahan, la central eléctrica redujo los costos de tratamiento de agua en un 20% (\$5.000 por año) –sin mencionar las horas-hombre ahorrada con el simple y estable programa de Garratt-Callahan para el tratamiento de agua.

Conclusión

Mejores resultados con un programa más simple y fácil de manejar, que además cuesta el 20% menos, es la definición de un tratamiento de agua rentable. Es lo que ofrece Garratt-Callahan.

Garratt-Callahan: Mejor servicio y soluciones económicas para el tratamiento de agua.